

起業家・後継者 育成塾開催のお知らせ

いわて産業振興センターでは、起業を目指す方や起業間もない方、社内創業を考えている方、事業後継者の方々を対象に県北、沿岸の5地区で起業家・後継者育成塾を開催します。この塾は、講演会と講義とから構成されており、日程は次のとおりです。講演会のみ受講される方、講義のみ受講される方、講演会・講義とも受講される方々を募集しております。

●大船渡・釜石・宮古地区講演会

(会場：釜石ベイシティホテル)

日時	時間	講演テーマ	講師
6月18日(水)	18:00~21:00	「起業家とは」「起業成功の秘訣」 「ビジネスアイデア」「事業戦略」	セイコーインスツル(株) 常勤監査役 鎌田國雄氏
		「私の起業体験」	㈱トーノ精密 代表取締役 佐々木弘志氏

●大船渡地区講義

(会場：大船渡商工会議所 開催時間：18:00~21:00)

講義	日時	カリキュラム	講師
1	6月24日(火)	【創業の準備】 ・創業の準備と心構え ・事業構想の検討ステップと着眼点	(有)ジー・エフ・シー 代表取締役 中小企業診断士・佐藤善友氏
2	7月 9日(水)	【事業計画書の作成①】 ・事業計画書(事業目標、市場性の確認、販売活動、仕入・製造活動)	
3	7月15日(火)	【事業計画書の作成②】 ・収支計画書(必要売上高、収支計画、資金繰り計画)	
4	7月28日(月)	【事業計画書の作成③】 ・事業展開、成長戦略について 【講師と受講者との個別相談会】 (販売戦略、商品戦略、資金、事業計画等について個別相談会)	

●釜石地区講義

(会場：市営青葉ビル 開催時間：18:00~21:00)

講義	日時	カリキュラム	講師
1	6月23日(月)	【創業の準備】 ・創業の準備と心構え ・事業構想の検討ステップと着眼点	(財)いわて産業振興センター コーディネーター 中小企業診断士・佐々木貢氏
2	6月30日(月)	【事業計画書の作成①】 ・事業計画書(事業目標、市場性の確認、販売活動、仕入・製造活動)	
3	7月 7日(月)	【事業計画書の作成②】 ・収支計画書(必要売上高、収支計画、資金繰り計画)	
4	7月14日(月)	【事業計画書の作成③】 ・事業展開、成長戦略について 【講師と受講者との個別相談会】 (販売戦略、商品戦略、資金、事業計画等について個別相談会)	

●宮古地区講義

(会場：宮古商工会議所 開催時間：18:00~21:00)

講義	日時	カリキュラム	講師
1	6月26日(木)	【創業の準備】 ・創業の準備と心構え ・事業構想の検討ステップと着眼点	マネジメント・サポート ・オフィス 代表 中小企業診断士・高橋正典氏
2	7月 3日(木)	【事業計画書の作成①】 ・事業計画書(事業目標、市場性の確認、販売活動、仕入・製造活動)	
3	7月11日(金)	【事業計画書の作成②】 ・収支計画書(必要売上高、収支計画、資金繰り計画)	
4	7月18日(金)	【事業計画書の作成③】 ・事業展開、成長戦略について 【講師と受講者との個別相談会】 (販売戦略、商品戦略、資金、事業計画等について個別相談会)	

●二戸・久慈地区講演会

(会場：二戸地方振興局)

日時	時間	講演テーマ	講師
7月16日(水)	18:00~21:00	「起業家とは」「起業成功の秘訣」 「ビジネスアイデア」「事業戦略」	セイコーインスツル(株) 常勤監査役 鎌田國雄氏
		「私の起業体験」	(株)トーノ精密 代表取締役 佐々木弘志氏

●二戸地区講義

(会場：二戸地方振興局 開催時間：18:00~21:00)

講義	日時	カリキュラム	講師
1	7月23日(水)	【創業の準備】 ・創業の準備と心構え ・事業構想の検討ステップと着眼点	マネジメント・サポート ・オフィス 代表 中小企業診断士・高橋正典氏
2	7月29日(火)	【事業計画書の作成①】 ・事業計画書(事業目標、市場性の確認、販売活動、仕入・製造活動)	
3	8月 5日(火)	【事業計画書の作成②】 ・収支計画書(必要売上高、収支計画、資金繰り計画)	
4	8月 8日(金)	【事業計画書の作成③】 ・事業展開、成長戦略について 【講師と受講者との個別相談会】 (販売戦略、商品戦略、資金、事業計画等について個別相談会)	

●久慈地区講義

(会場：久慈地方振興局 開催時間：18:00~21:00)

講義	日時	カリキュラム	講師
1	7月22日(火)	【創業の準備】 ・創業の準備と心構え ・事業構想の検討ステップと着眼点	(財)いわて産業振興センター コーディネーター 中小企業診断士・佐々木貢氏
2	7月30日(水)	【事業計画書の作成①】 ・事業計画書(事業目標、市場性の確認、販売活動、仕入・製造活動)	
3	8月 4日(月)	【事業計画書の作成②】 ・収支計画書(必要売上高、収支計画、資金繰り計画)	
4	8月 7日(木)	【事業計画書の作成③】 ・事業展開、成長戦略について 【講師と受講者との個別相談会】 (販売戦略、商品戦略、資金、事業計画等について個別相談会)	

受講申込・問合せ先 新事業・研究開発支援グループ TEL 019-631-3825

下請 かけこみ寺

政府は、昨年2月、格差是正と生産性向上の成果を、大企業から中小企業にも波及させることを目的とした「成長力底上げ戦略」をとりまとめました。その中で、生産性向上の成果を中小企業にも適正に配分していくため、下請適正取引の必要性が指摘されました。その後も昨年11月、経済産業大臣が経済財政諮問会議に提出した「中小企業生産性向上プロジェクト」などの中小企業支援策の中に、下請適正取引等の推進が盛り込まれました。

中小企業庁は、この下請適正取引等推進の実現に向けて、今年4月から下請かけこみ寺事業を開始しました。

相談の対応

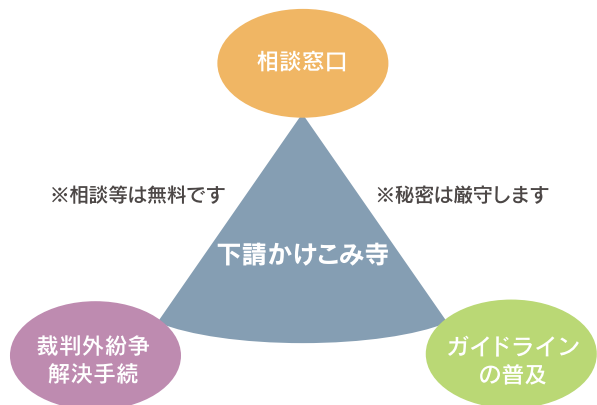
取引に関するさまざまな悩み等に、下請代金支払遅延等防止法や中小企業の取引問題に知見を有する専門家が親身になって耳を傾け、適切なアドバイス等を行います。お気軽にご相談ください。

迅速な紛争解決

中小企業が抱える取引に係る紛争を、迅速かつ簡便に解決するため、裁判外紛争解決手続(ADR)を用いて、全国の登録弁護士が身近なところで調停手続き等を行ないます。(手数料無料)

下請適正取引ガイドラインの普及啓発

業種別説明会等を通じて「下請適正取引等推進のためのガイドライン」の普及啓発を図ります。



お問い合わせ・相談窓口 育成支援グループ 担当:伊藤 TEL 019-631-3822